

# Da Dakar a Lecco, il viaggio di un paio di pantaloni...

## (ovvero come vi spiego il prezzo equo!)

A volte le persone che entrano in bottega ci domandano perché i vestiti del Senegal sono così cari. La prima risposta che ci verrebbe da dare è: "Beh, se li paragoniamo a qualsiasi altro capo di abbigliamento di un qualsiasi negozio di Lecco, per non parlare di Milano, non si può proprio dire che siano cari!!!". Però sappiamo che il Commercio Equo e Solidale è, o almeno cerca di essere, qualcosa di diverso... per cui non si fa il gioco del logo o della marca, per far pagare tanto una cosa...

Vorremmo quindi di spiegare che cosa succede ad un paio di pantaloni che parte dalla sartoria di Yaakaar per arrivare a Lecco e da lì in un'altra bottega del Commercio Equo e Solidale.

Dopo il paziente e accurato lavoro dei sarti, i prodotti vengono imballati e consegnati al corriere. Per fare una spedizione in Italia, abbiamo due possibilità: o noleggiare un container o affittare uno spazio in un container, insieme ad altre persone... per il momento, vista la quantità di merce prodotta, dobbiamo optare per la seconda soluzione. Per effettuare una spedizione regolare, con modelli Eur 1 e bolle doganali, la merce deve transitare per Marsiglia, in Francia, e da lì arrivare poi in Italia. Per fare un esempio, spedire tre metri cubi di merce, costa circa 800 Euro. A questo vanno aggiunte le commissioni di sdoganamento (in genere 200 euro) e i dazi doganali, che per l'abbigliamento ammontano al 4% del valore della merce.

A questo punto la cooperativa che importa deve pagare subito l'IVA (20%) per poter ritirare la merce, che in genere è già stata pagata al produttore. Capite quindi che l'importatore si trova "scoperto" per una bella cifretta, che andrà ad incassare in alcuni casi anche 6 mesi dopo.

Sul prezzo di acquisto da Yaakaar bisogna quindi aggiungere queste spese (trasporto, dazi, sdoganamento e costo dell'apertura bancaria per l'anticipo sulle importazioni), che possono arrivare al 20% del valore della merce.

Ma da qui, come si arriva al prezzo finale? In genere che sviluppa un progetto di importazione di queste dimensioni, si preoccupa poi di distribuire i prodotti nelle altre Botteghe del Commercio Equo. Il prezzo finale deve quindi comprendere un margine sia per l'importatore (che ha dipendenti, commercialista, tasse e altre spese fisse da pagare, come qualsiasi altra ditta) sia per la bottega.

Nel caso specifico dei prodotti di Yaakaar, Karibuny trattiene per sé circa il 15%, mentre fa uno sconto alle botteghe del 35%, sul prezzo di vendita finale. Alla fine di tutto, si aggiunge ovviamente l'IVA al 20%.

Un'ultima cosa che vorremmo sottolineare è che in molti casi l'importatore calcola il suo margine sul totale del valore dell'importazione, e non su ogni singolo articolo. Ciò permette di acquistare anche prodotti e di sostenere lavoratori che magari provengono da zone lontane (è che quindi costano di più) o che non sono particolarmente rifiniti e che quindi devono essere venduti sotto costo.

Con questo speriamo di aver spiegato come si forma un prezzo equo. E' vero che può capitare di trovarne di simili sulle bancarelle a prezzi più bassi, ma in quei casi i costi di importazione e di gestione sono praticamente annullati, per non parlare dell'IVA. Inoltre la qualità forse più importante dei prodotti di questo progetto è l'ottima fattura (mai avuti reclami in 5 anni!), oltre al fatto fondamentale che i sarti e tutte le persone che lavorano per Yaakaar ricevono uno stipendio molto più alto di quello degli altri lavoratori dello stesso settore, oltre a garanzie sulla continuità del contratto, il prefinanziamento, la disponibilità delle macchine anche per uso personale, le ferie pagate...

Ma la cosa più bella e importante, che accompagna un prodotto del commercio equo, sono ovviamente le relazioni, che si sono create tra i volontari di Karibuny e gli amici di Yaakaar, durante incontri, feste, viaggi... relazioni che speriamo di creare e coltivare anche con voi, ogni volta che entrate in bottega, uno spazio che noi consideriamo prima di tutto un luogo di incontro... lo dice il nostro nome: Karibuny, ovvero benvenuti!!!

Prezzo trasparente per importazione,  
riferito alla spedizione del 28 gennaio 2003.

Prefinanziamento accordato con GIE Yaakaar 60% dell'ordine.

<b>Costo merce pagato a Yaakaar</b>	6.394,53	<b>46,16%</b>
<b>Trasporto</b>	820,73	<b>5,93%</b>
<b>Commissioni sdoganamento</b>	203	<b>1,47%</b>
<b>Margine netto Karibuny</b>	1.587,38	<b>11,44%</b>
<b>Margine Botteghe</b>	4.849,20	<b>35%</b>
<b>Prezzo di vendita al pubblico iva esclusa</b>	13.854,84	<b>100%</b>
<b>Iva</b>	2.753,38	
<b>Prezzo vendita finale</b>	16.625,80	